

Familjeföretaget Battenfeld Sverige drivs i andra generationen av Michael och Christian Hiljemark.

NYCKELFÄRDIGA LÖSNINGAR MED BATTENFELD

Möt Christian och Michael Hiljemark i ett samtal om framtidstro i familjeföretaget, kraften i process-optimering och glädjen i att göra skillnad.

– Battenfelds styrka är den sömlösa integreringen och kommunikationen mellan maskin och kringutrustning. Vi har helhetslösningen, konstaterar Christian Hiljemark.

Maskinernas intelligens är en stor tillgång. Men hur väl används den ute på fabriksgolven?

– Tyvärr alldeles för lite. Bristande kompetens och tidsbrist gör att du inte lägger extra tid på process-optimering, trots att det ger bättre kvalitet, mindre kassation och kan öka användningen av återvunnet material.

Firar snart jubileum

Vi möts på huvudkontoret i Halmstad, nästan 50 år efter att den österrikiska maskintillverkaren introducerades i Sverige av pappa Kenneth Hiljemark. Bröderna har mer eller mindre vuxit upp bland formsprutor och extrudrar.

– Jag var 10 år första gången jag följde med min far ner till fabriken i Österrike, säger Christian.

Stark framtidstro

Idag är han vd med ansvar för formsprutning och kringutrustning, Michael arbetar med extrudering och återvinning.

– Vi är starka på utrustning för rör- och profiltillverkning. Även återvinning växer snabbt. Vi levererar allt från tvätt och sortering till re-extrudering och kompoundering, och efterfrågan ökar på filtreringslösningar och teknik som bevarar eller förbättrar materialets egenskaper, säger Michael.

Framtidstron är en tydlig röd tråd.

– Vi tänker långsiktigt och organiskt, fokus på god sammanhållning i företaget med klara mål och att alla trivs. Våra kunder servas 100%, då är det oerhört viktigt att våra kollegor är motiverade och trivs.

Blivande polymerspecialist

Christian tillbringar mycket av sin tid hos kunder.

– Det gör jobbet så intressant, förmånen att komma ut och se olika arbetssätt i plastindustrin.

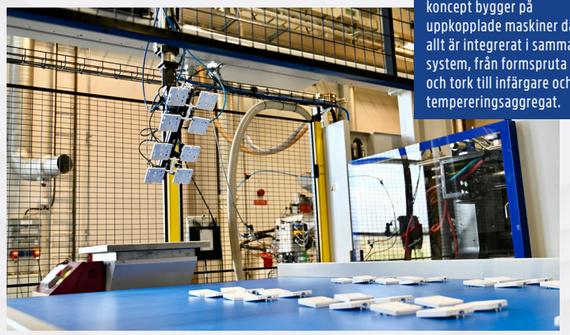
Närvaron hos kunderna har gjort att Battenfeld allt oftare involveras i ett tidigt skede av nya projekt. Det kan handla om verktygsframtagning, igångkörning, materialval och automation. Kanske är det därför Christian sätter sig på skolbänken igen.

– När vår säljare Johan Skoog började utbilda sig till polymerspecialist på Yrkeshögskolan i Jönköping bestämde jag mig för att göra samma sak. I vår bransch finns alltid mer att lära.

Att kunskapen och engagemanget uppskattas märks inte minst hos National Plast, där ännu en nyckelfärdig formsprutningscell från Battenfeld håller på att installeras.

– Vi har ett 40-årigt samarbete grundat i kommunikation, förtroende och personlig kontakt. Det är relationen det handlar om, säger Johan Sverkerson, delägare och COO.

TEXT: GABRIELLA MELLERGÅRDH FOTO: GABRIELLA MELLERGÅRDH & BATTENFELD



Wittmann Battenfelds koncept bygger på uppkopplade maskiner där allt är integrerat i samma system, från formspruta och tork till infärgare och tempereringsaggregat.



Johan Sverkerson, delägare National Plast i Halmstad, har själv jobbat på Battenfeld. ”Det har sina fördelar när man vet hur grejerna funkar.”

fakta

BATTENFELD SVERIGE AB – Levererar smarta och hållbara lösningar för plast- och gummiindustrin: från granulat – till färdigt resultat och tillbaka igen.

BATTENFELD SVERIGE AB
Skallebackavägen 29
302 41 Halmstad
035-15 59 50
info@battenfeld.se
battenfeld.se